

Vours Conseil

*Conseil en affaires publiques
Marchés publics · DSP · Appels à projets*

- L'OFFRE AMP -

Assistance aux Marchés Publics



L'AGENCE

Métiers

Marchés publics

Le saviez-vous ? En France, la commande publique représente chaque année environ 10% du PIB équivalent à près de 200 milliards d'euros. Cependant, seuls 30% de la valeur totale des marchés publics est attribuée aux TPE-PME. C'est pourquoi avec notre appui, nous permettons aux petites et moyennes entreprises de se positionner elles aussi dans la sphère publique, de développer et de sécuriser leur chiffre d'affaires.



Délégations de services publics

La baisse des dotations de l'Etat conduit les collectivités territoriales à maîtriser davantage leur masse salariale et les pousse à sous-traiter une partie de leurs services publics. Nous accompagnons les sociétés et associations désireuses de se positionner judicieusement en regard des besoins des collectivités et de leurs administrés.



Appels à projets

Tout au long de l'année, les collectivités territoriales lancent des appels à projet à destination des entreprises désireuses de s'investir à leur côté dans la rénovation, la valorisation ou la création d'aménagements et d'équipements locaux. Nous accompagnons les sociétés et les associations souhaitant répondre à la problématique posée par les pouvoirs publics.



Relations avec les pouvoirs publics

Les relations entre la sphère privée et la sphère publique sont multiples et constantes. Qu'il s'agisse d'implanter ou de développer une nouvelle activité économique, de mettre en place un projet associatif ou encore d'obtenir un permis de construire, nous accompagnons les sociétés et organisations désireuses d'optimiser leur communication institutionnelle.





L'OFFRE AMP

Qu'est-ce que c'est ?

Notre cabinet vous propose une offre d'accompagnement aux marchés publics sous forme de prestations ponctuelles pouvant aller jusqu'à l'externalisation totale de votre force de vente vis-à-vis du secteur public.

1.

Audit

- Etude d'activité
- Conseil de positionnement commercial
- Création du dossier de candidature

Notre cabinet vous propose une formule d'accompagnement annuelle permettant une connaissance approfondie de votre activité, d'optimiser vos mémoires techniques et de procéder régulièrement à des réajustements en fonction des marchés publics visés.

2.

Veille

- Mise en place d'une stratégie de veille
- Analyse de la pertinence de la réponse
- Proposition de marchés publics

Notre cabinet de conseil définit avec vous les types de marchés publics sur lesquels il est le plus judicieux de vous positionner et met en place la veille correspondante afin de vous proposer tout au long de l'année des offres ciblées.

3.

Réponse

- Rédaction du mémoire spécifique
- Collecte des documents
- Transmission et suivi de la réponse

Notre cabinet répond pour vous aux marchés publics ciblés en collectant les documents de base nécessaires et en y ajoutant des éléments spécifiques à chaque réponse, afin d'améliorer vos chances de réussite.

4.

Suivi

- Reporting des résultats
- Optimisation de la stratégie de réponse
- Mise en place des recours juridiques

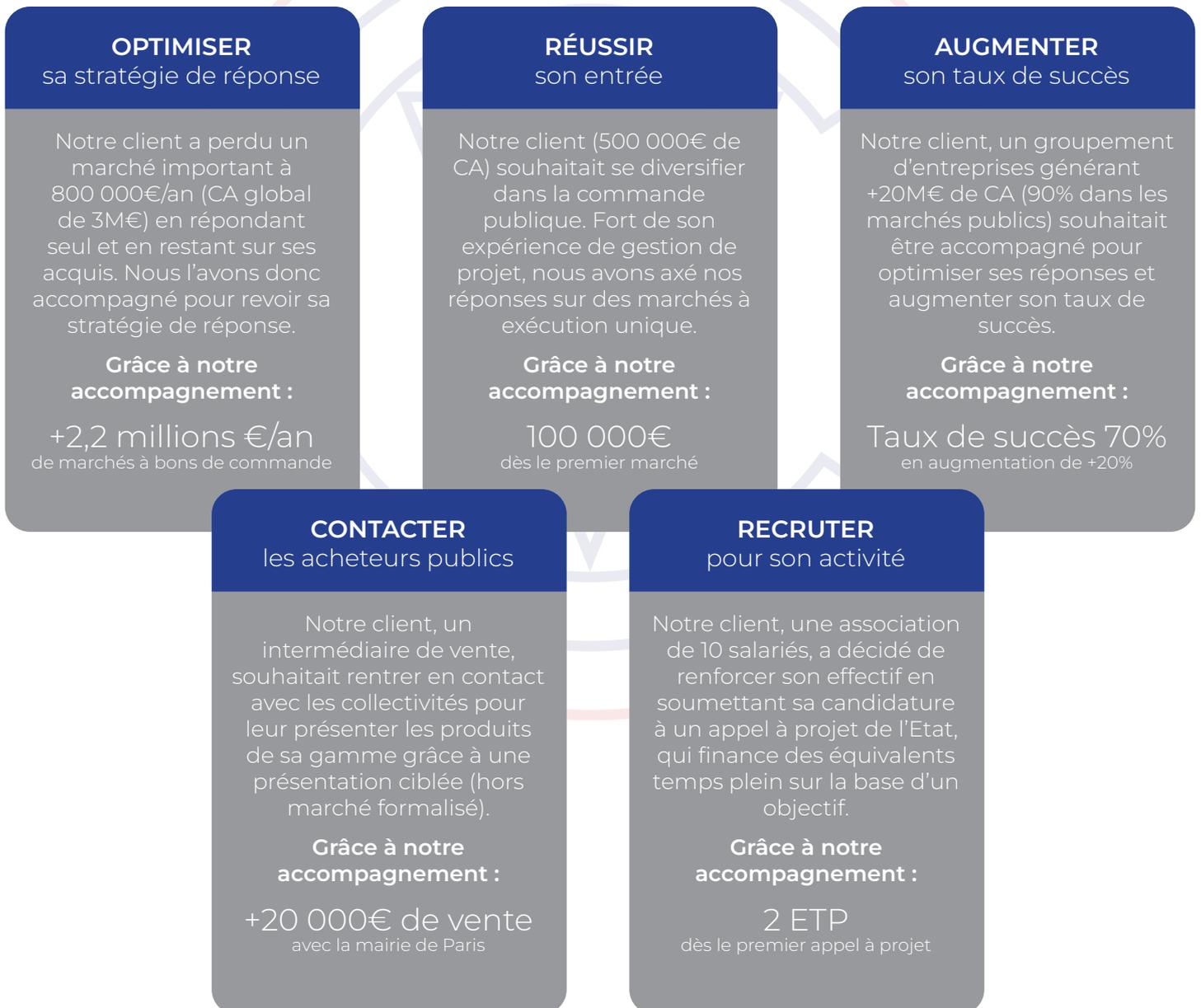
Notre cabinet analyse vos résultats de réponses aux précédents marchés afin d'optimiser continuellement vos performances. En cas de litige avéré dans l'attribution d'un marché, nous vous accompagnons également dans la mise en place d'un recours juridique.



NOS CLIENTS

Expériences d'accompagnement

Certains de nos clients représentent, de par leur expérience à nos côtés, notre raison d'être et symbolisent le bénéfice que nous pouvons apporter aux sociétés souhaitant performer ou se diversifier dans la commande publique.





NOS CLIENTS

Qui sont nos clients ?

Nous travaillons pour un large panel de clients, qui pour la plupart, basent leur activité sur la commande publique. Cet éventail nous permet d'élaborer des stratégies de réponse en adéquation avec notre retour d'expérience quotidien.

Environ
70
clients



Nous gérons un large portefeuille de clients. Travaux, services, fournitures, etc., tous les domaines sont représentés afin d'avoir une vision très large. Environ 30 clients nous font confiance annuellement. Point important : nos clients ne se font pas de concurrence directe.

+110M€
de CA



Nous gérons pour nos clients un CA annuel de plus de 110M€. Certains de nos clients réalisent à eux seuls +30M€ de CA. Notre rôle est de sécuriser ce chiffre et de le faire croître en optimisant les réponses (environ 25M€/an de CA généré par notre accompagnement).

En moyenne
500
réponses / an

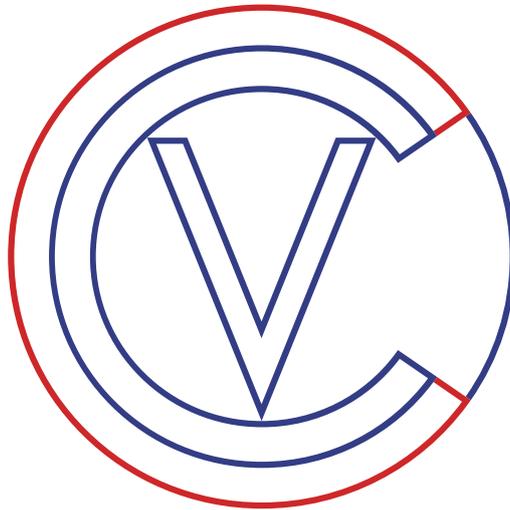


Nous répondons chaque année à environ 500 marchés ou appels d'offres publics dans tous les domaines. Ce nombre de réponses nous permet de capitaliser sur les bonnes pratiques et de répercuter ces expériences acquises sur l'ensemble de nos clients.

Environ
35%
de taux de succès



Nous cumulons un taux de succès d'environ 1 marché sur 3. Ce taux prend en compte nos clients en phase de démarrage, où le taux de succès est moindre, et nos clients en vitesse de croisière, qui génèrent des taux de succès plus performants.



Vours Conseil

14 avenue de l'Europe
77144 Montévrain

01 45 92 83 42
contact@voursconseil.fr

www.voursconseil.fr